



**ROBERTO AGUILAR**

**ANALISIS**

/ MIÉRCOLES 8 DE AGOSTO DE 2018

# Momento Corporativo | SLP, sin ninguna fractura

La Secretaría de Energía de **Pedro Joaquín Coldwell** descartó el inicio de una supuesta exploración en la Huasteca Potosina para extraer hidrocarburos mediante fractura hidráulica como aseguran diversas organizaciones manipuladas con fines políticos por **Domingo Rodríguez Martell**, que sigue fungiendo como alcalde por el PRD del municipio de Tanalajás pero que perdió su reelección. Argumentan que el movimiento de personal y maquinaria de Pemex en la zona es justo con esta intención cuando en realidad se trata del proyecto Ébano, un campo que se localiza en la cuenca Tampico-Misantla, y que abarca los estados de Veracruz, Tamaulipas y San Luis Potosí, que será explotado bajo un contrato de producción compartida que firmó Pemex y las compañías D&S Petroleum y DS Servicios Petroleros, y donde por cierto tampoco está considerado utilizar la fractura hidráulica, además de que en las rondas de asignación que tiene vigentes la CNH que encabeza **Juan Carlos Zepeda** no incluye ninguna área dentro de San Luis Potosí.

## Coyuntura política

La emisión de la Ley Fintech llegó en tiempos poco favorables principalmente por la coyuntura de las elecciones presidenciales, y es por eso que atinadamente **Julio César Rojas de la Cruz**, Fintech Advisor director del despacho RCA Abogados, recomendó

que en la emisión de las leyes secundarias se evite que la transición política sea la que ahora retrase completar un marco normativo crucial para generar un ambiente de inversión atractivo para emprendedores, inversionistas y empresas de tecnología financiera que crecen a pasos agigantados en todo el mundo, porque si en México se toma más tiempo entonces no sólo perderá atractivo sino condenará al país a estancarse en los últimos lugares a nivel mundial y quedar fuera del radar como un hábitat fintech.

## **Mayor acceso**

KIA que en México dirige **Horacio Chávez** amplió sus opciones de financiamiento mediante su programa KIA Access con una posibilidad de renovación constante mediante tres modalidades donde el vehículo sirve como enganche para una segunda unidad; continuar con el esquema de financiamiento con las mensualidades más bajas del mercado o bien quedarse con la unidad al liquidar el crédito restante. El esquema permitirá ampliar su participación en el mercado nacional donde las condiciones no son las más apropiadas, aunque para la empresa coreana la historia es totalmente distinta y se impulsará todavía más con el modelo Forte 2019 donde la expectativa correcta de ventas mensuales es de mil 500 unidades y no de 150 autos como informé en la edición pasada.

## **Proceso final**

Como parte de los detalles finos de la fusión de Grupo Financiero Banorte de **Carlos Hank González** e Interacciones, hoy el primero liquidará anticipadamente la deuda bursátil que tiene Interacciones mediante certificados bursátiles por tres mil millones de pesos, la idea es consolidar todos los pasivos y mejorar el perfil de la deuda.

**momentocorporativo@yahoo.com.mx**

**@robortoah**